

Concevoir des expériences œnotouristiques uniques et authentiques.

Accueillir, raconter et sublimer l'univers du vin auprès de publics français et internationaux. Maîtriser les leviers marketing, digitaux et expérientiels qui transforment la visite en émotion et en vente.

Programme

Compétences Produits:

Dégustation professionnelle de vins et spiritueux, Viticulture- œnologie et analyse sensorielle, Masterclass avec les principales interprofessions (Bordeaux, Bourgogne, Rhône, Champagne...) Anglais du vin

Compétences Marketing:

Marketing des vins et spiritueux, Marketing digital, SEO et communication de marque, œnotourisme, création d'une boutique en ligne.

Compétences Hospitalité & luxe :

Luxe et hospitalité haut de gamme, Histoire et culture du vin, spiritourisme, expérience client.

Compétences Commerciales:

Création et gestion d'une boutique ou d'un espace d'accueil, merchandising, gestion des ventes directes (BtoC), performance financière, Business English.

Masterclass & Expériences immersives :

Conférences professionnelles et visites de domaines, dégustations thématiques.

Formation WSET I Spiritueux incluse dans la formation



Caroline Poulain Responsable des admissions 06 78 44 26 98 c.poulain5@isvin.fr



ALTERNANCE

3 semaines / 1 semaine



DURÉF

12 mois - 470h cours



CERTIFICATION

RNCP40600 Chef de projet marketing et commerce des V&S



DÉBOUCHÉS

Responsable œnotourisme, boutique, communication ou évènementiel ...

RÉSERVEZ VOTRE PLACE AUX JOURNÉES PORTES OUVERTES



Je participe

DÉPOSEZ VOTRE CANDIDATURE



Je candidate